



Die meisten Menschen, die Produkte von LPGN einmal gekauft und probiert haben, wollen diese danach weiterhin nutzen – es kommt somit zu weiterem Bedarf und somit einer Nachbestellung.

Bei solch einer Nachbestellung bekommt der ursprüngliche Empfehlungsgeber dieses Kunden wieder ca. 15% Provision auf den Netto-Waren-Einkaufswert.

Diese Provision auf Nachbestellungen heißt bei LPGN Break-Even-Bonus. **Dieser Bonus wird immer ausgezahlt – völlig unabhängig von aktuellem Rang und von der aktuellen Qualifikation.**

Praxis-Tipp, für einen schnelleren finanziellen Erfolg:

Wir empfehlen, den monatlichen Eigenbedarf nach Möglichkeit mit der Einschreibung eines neuen Kunden zu verbinden. Das können Familienmitglieder, Freunde, Geschäftspartner oder Bekannte sein, die einem vertrauen. Man bestellt also über diese Menschen seine Produkte nach, bezahlt und verbraucht aber die Produkte selbst.

Denn

- 1) *Auf Bestellungen über den eigenen Account gibt es keine Rückvergütung oder Boni o.ä..*
- 2) *Die Mindestnachbestellmenge über den eigenen Account für die Berechtigung auf andere Provisionen ist nur eine Dose Laminine pro Monat, (bei normaler Einnahme reicht das gerade mal eine Woche für einen Erwachsenen).*
- 3) *Die kleinen Einstiegspakete sind vergleichsweise günstig und entsprechen in etwa dem empfohlenen monatlichen Bedarf eines Erwachsenen. Sie können beliebig um weitere Produkte ergänzt werden. Und die eine Dose Laminine bestellt man über seinen Account zusätzlich, um weiterhin für die Provisionen berechtigt (qualifiziert) zu sein.*
- 4) *Die Registrierung eines Neukunden bringt eben immer einen zusätzlichen Preisvorteil durch den Fast-Start-Bonus in Höhe von 15%.*
- 5) *Weitere registrierte Kunden bewirken einen höheren Rang und damit bessere Provisionen. (bis 10 neue registrierte Kunden)*
- 6) *Hat man selbst 10 Kunden registriert, kann man andere Vertriebspartner mit Neukunden unterstützen, damit auch diese noch schneller in den Genuss sehr interessanter Bonuszahlungen kommen.*

*Diese „ausgewählten“ Menschen gehen durch die Registrierung bei LPGN KEINERLEI Verpflichtungen ein, sondern bekommen eine geniale Option auf ein zukünftiges passives Einkommen geschenkt. **Ein Zuwachs von einem Neukunden pro Monat ist so für jeden ernsthaften Anwender der LPGN-Produkte problemlos möglich!***

Sollte sich wider Erwarten niemand finden, den man diese Option schenken darf, sollte man seinen Eigenbedarf zumindest über einen der von einem selbst eingeschriebenen Kunden beziehen. Denn so bekommt man seine eigenen Produkte zumindest 15% günstiger, da man ja dann den Break-Even-Bonus auf diesen Einkauf erhält.

Taktisch klüger ist aber aus oben bereits beschriebenen Gründen die Registrierung eines neuen Kunden, selbst wenn dieser zunächst ein paar Monate inaktiv ist. Mit der Zeit wird auch unter diesem Kunden die Matrix wachsen ohne sein Zutun. Und irgendwann ist die Matrix-Provision so groß aus dieser Struktur, dass es sich auch für diese Menschen lohnt, aktiv zu werden, um diese Provision in Anspruch nehmen zu können.